






Nazwa firmy					
Adres Firmy					
NIP					
Tel.			Fax		
e-mail			www		
Imię i nazwisko:			Stanowisko:		
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					

MIEJSCE SPOTKANIA	Cena netto os	Stawka VAT	Liczba osób
<b>JAK SKUTECZNIE ZARZĄDZAĆ EMOCJAMI?</b> Profesjonalna sprzedaż i zarządzanie poprzez zdrowe emocje!			
Zgierz 01.08.2017	793*/693**/493***/ 397  /2070!	23%	
Poznań 29.08.2017	793*/693**/493***/ 397  /2070!	23%	
Warszawa 30.08.2017	793*/693**/493***/ 397  /2070!	23%	
Białystok 31.08.2017	793*/693**/493***/ 397  /2070!	23%	

\* koszt udziału za 1 os \*\* koszt udziału za 1 osobę w przypadku udziału 2 osób z firmy \*\*\* koszt udziału za 1 osobę w przypadku grup od 3 osób

 koszt udziału za 1 osobę w przypadku udziału grup od 10 osób

**! Podstawowy koszt szkolenia bez dofinansowania Programu Rozwoju Sprzedaży.**

Powyższą kwotę przekazujemy na konto Salamon Consulting: **CITI HANDLOWY 25 1030 0019 0109 8530 0036 2259** w terminie nie późniejszym niż 10 dni przed spotkaniem. W przypadku rezygnacji z udziału w terminie krótszym niż 10 dni przed spotkaniem, wpłaty traktowane są jako odpstępne.

.....  
Data.....  
Podpis.....  
Pieczęć firmy

---

**SALAMON CONSULTING, 16-400 Suwałki, ul. Pułaskiego 65A**, tel. 087/5650099, fax 087/5633400[www.salamon.pl](http://www.salamon.pl), [www.facebook.com/salamonconsulting](https://www.facebook.com/salamonconsulting)